

Innovative anskaffelser

Nasjonalt program for
leverandørutvikling



Innovasjonspartnerskap

Effektiv deteksjon og varsling
av snøskred over veg

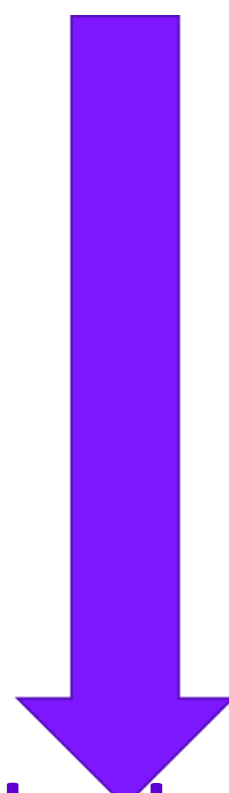
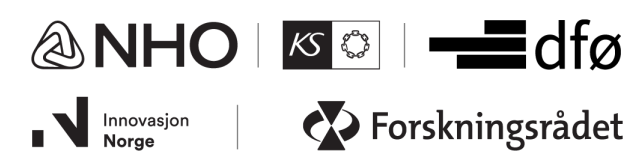
Kjersti Granaasen, Innovasjonspådriver

8. januar 2021



Innovative anskaffelser

Nasjonalt program for leverandørutvikling

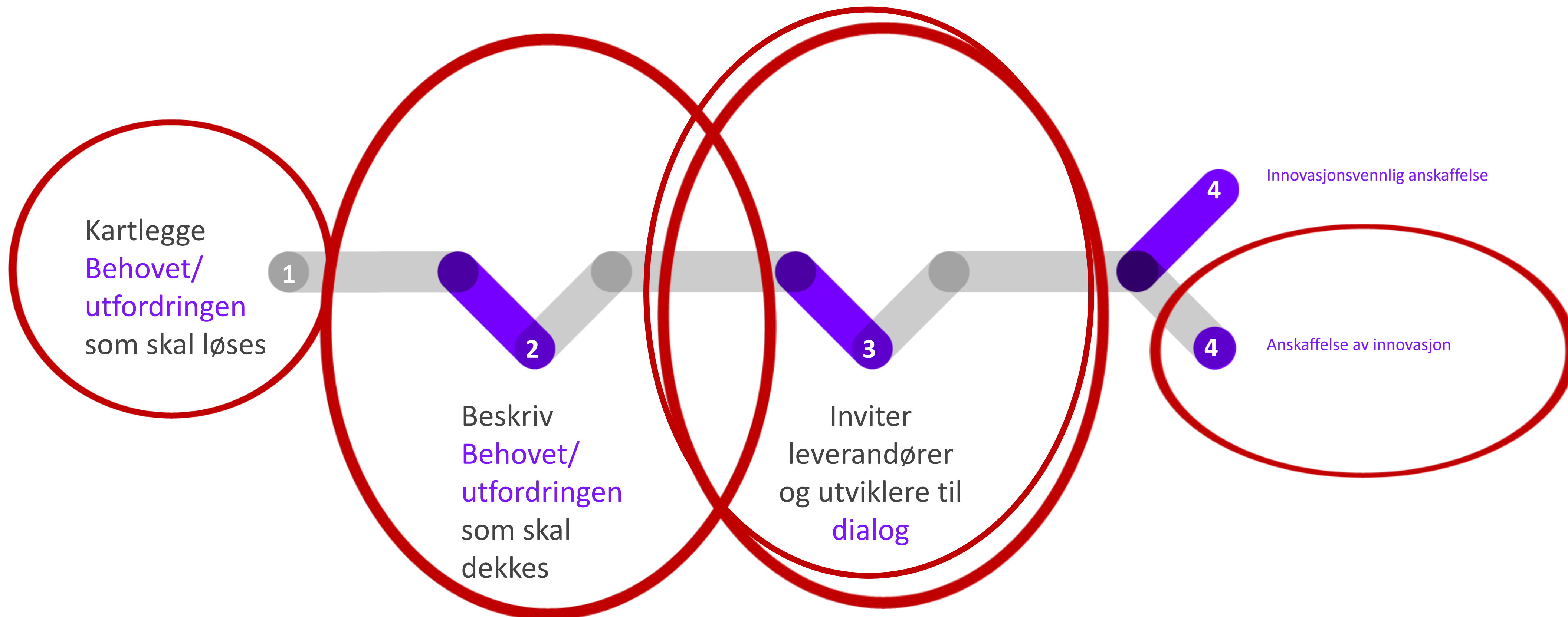


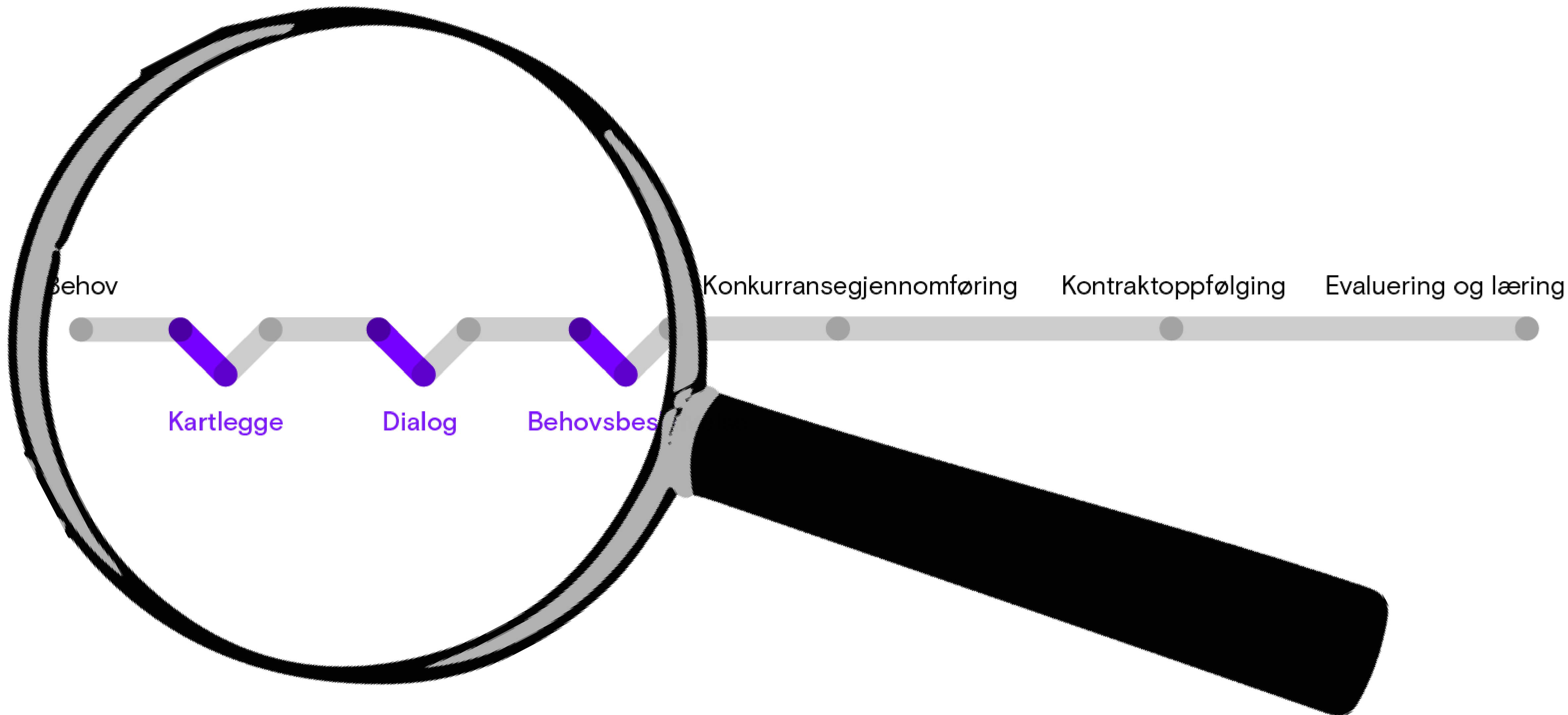


Innovative anskaffelser

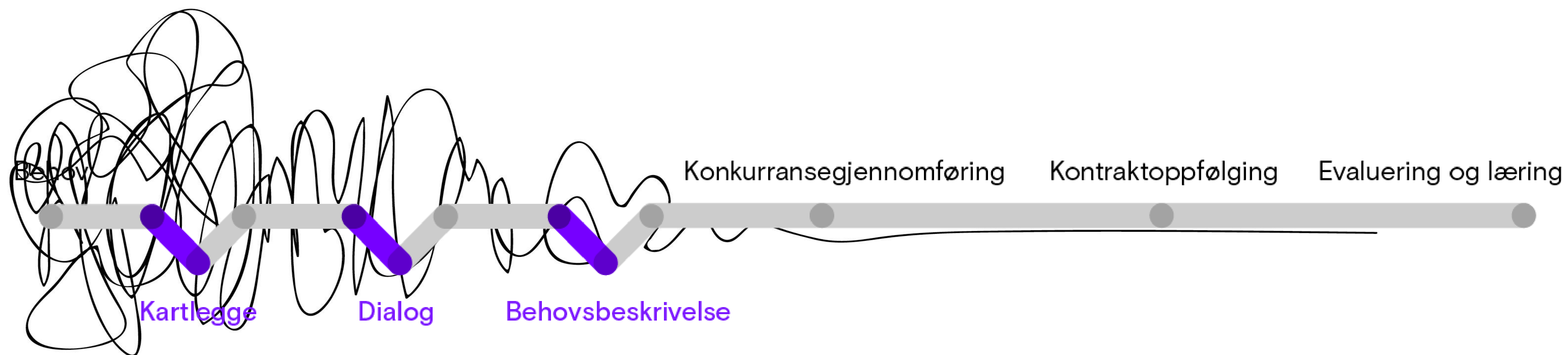
Nasjonalt program for leverandørutvikling

Metoden for å spørre leverandørene etter løsninger





Den innovative anskaffelsesprosessen

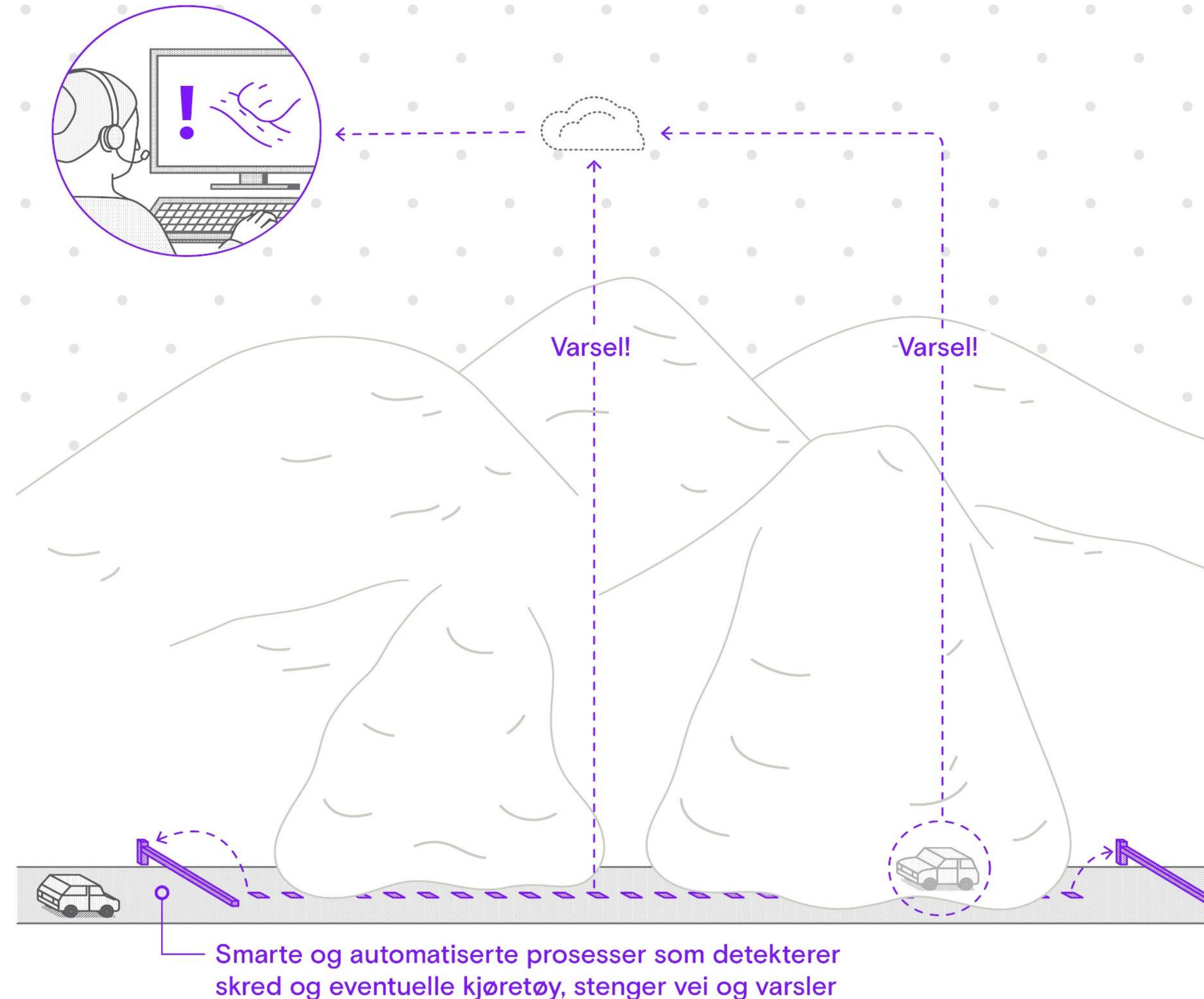


Troms og Finnmark fylkeskommune

Varsling om skred over vei

Det er behov for å finne en løsning på deteksjon av snøskred som treffer veien og om det er trafikanter inne i skredområdet. Systemet må videre varsle nødvendige aktører og hindre at kjøretøy beveger seg inn i området og utsetter seg for risiko.

Bedre og raskere informasjon om når og hvor det har gått snøskred vil redde liv og gjøre hverdagen tryggere for de som ferdes på utsatte veistrekninger.



Innovasjonspartnerskap

1

Oppstart

Behovsavklaring, brukerundersøkelser og prosjektorganisering

2

Dialog

Dialog med leverandører og eksperter

3

Konkurranse

Utlysning, tilbud, forhandlinger og kontrakt

4

Utvikling

Innovasjonspartnerskap

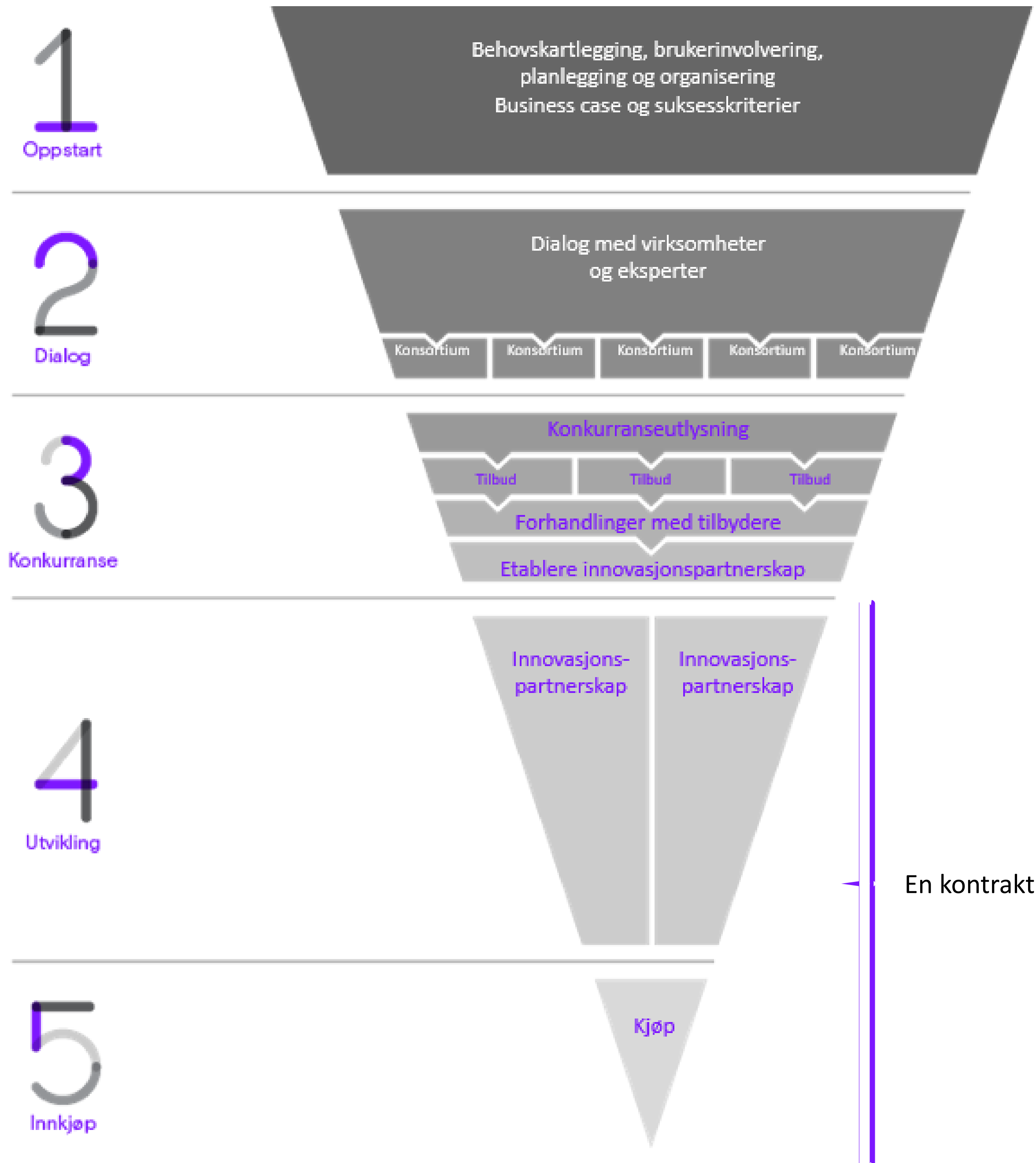
5

Kjøp

Innovasjonspartnerskap

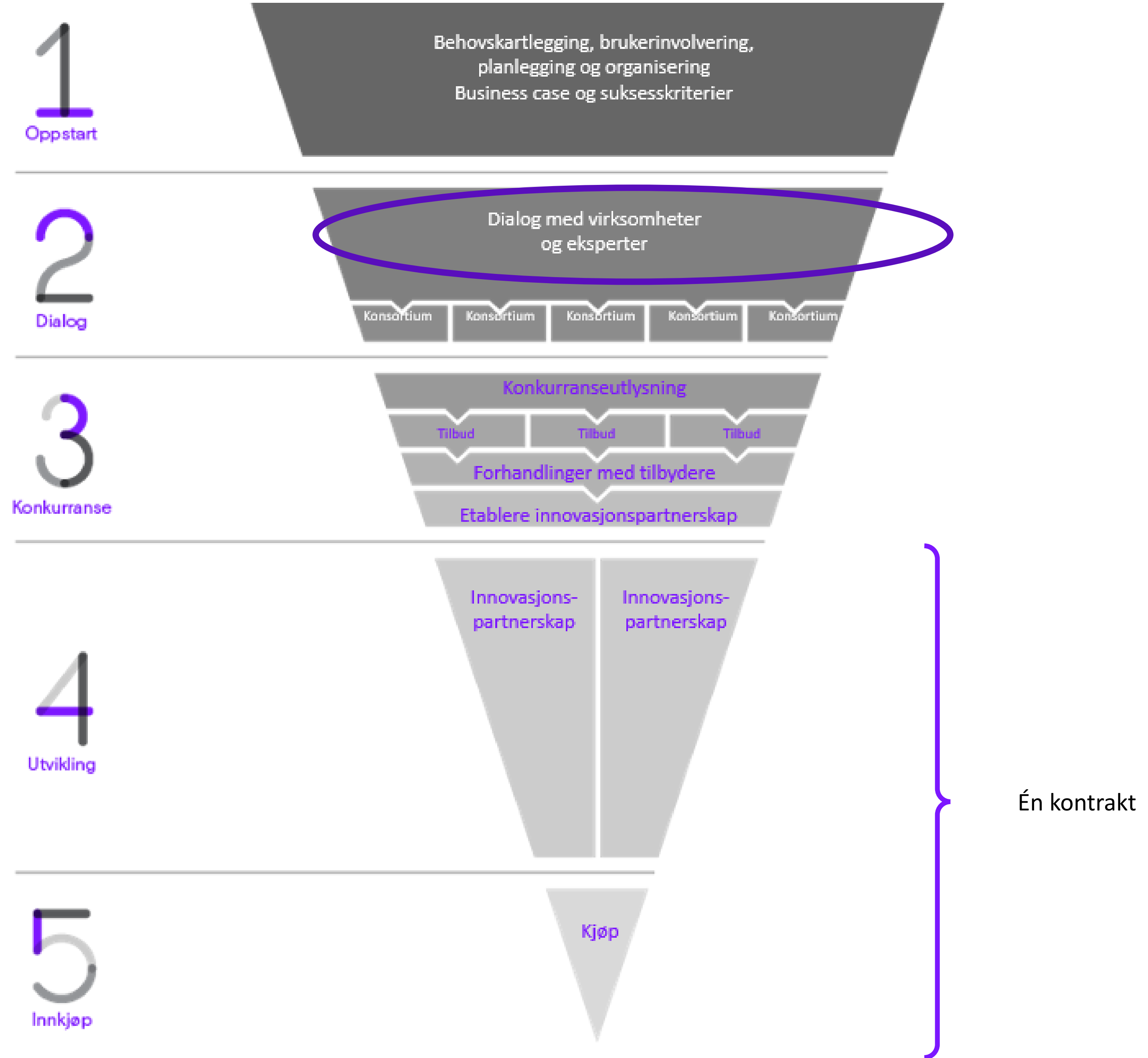
- modellen

- Fem ulike faser
- Et partnerskap hvor det offentlige og det private går sammen for å utvikle løsninger på et offentlig behov
- Leverandører konkurrerer om innovasjonspartnerskapene/utvikle løsningen
- Utvikling og kjøp i en og samme kontrakt



Innovasjons- partnerskap

Her er vi nå



Dialog

- Skal gi potensielle leverandører en god forståelse av utfordringen/behovet
 - Skal gi innsikt på tvers gjennom å snakke sammen
 - Skal avklare spørsmål om forutsetninger for løsningsutvikling- og implementering
 - Skal gi potensielle leverandører impulser til å finne aktuelle samarbeidspartnere for å løse behovet/utfordringsbildet
 - Potensielle leverandører skal kunne dele kunnskap og gi innspill om mulighetsrommet og alternative, innovative forslag til løsningsutvikling.
- Informasjon og innspillene fra markedsdialogen skal bidra til at det utarbeides en behovsbeskrivelse og konkurransedokument som åpner opp for utvikling av en funksjonell, fremtidsrettet løsning.

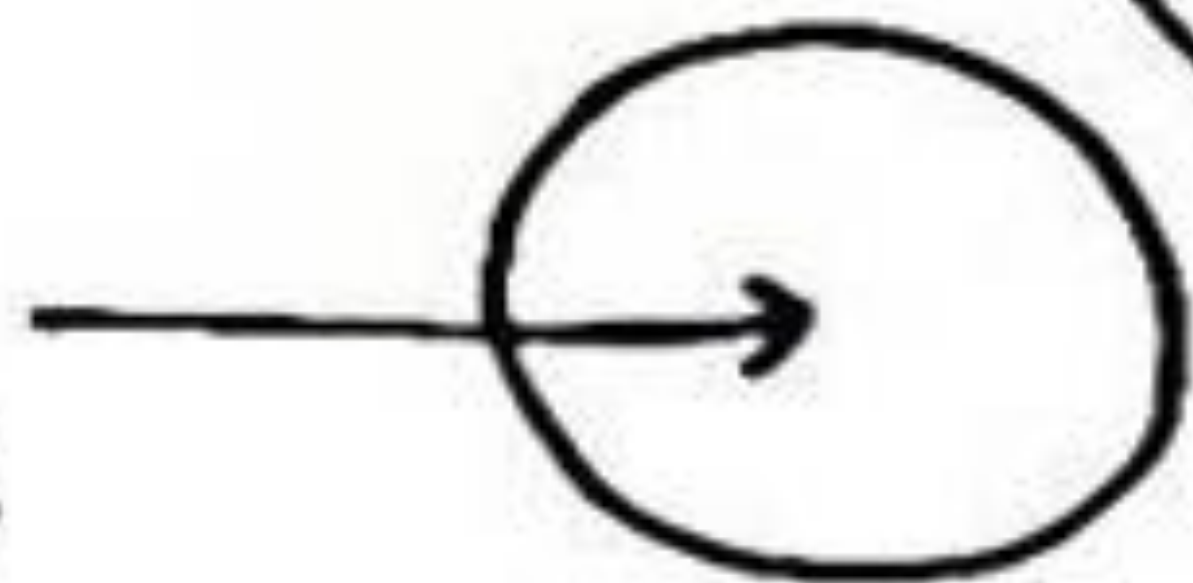


Hvordan delta i dialogen?

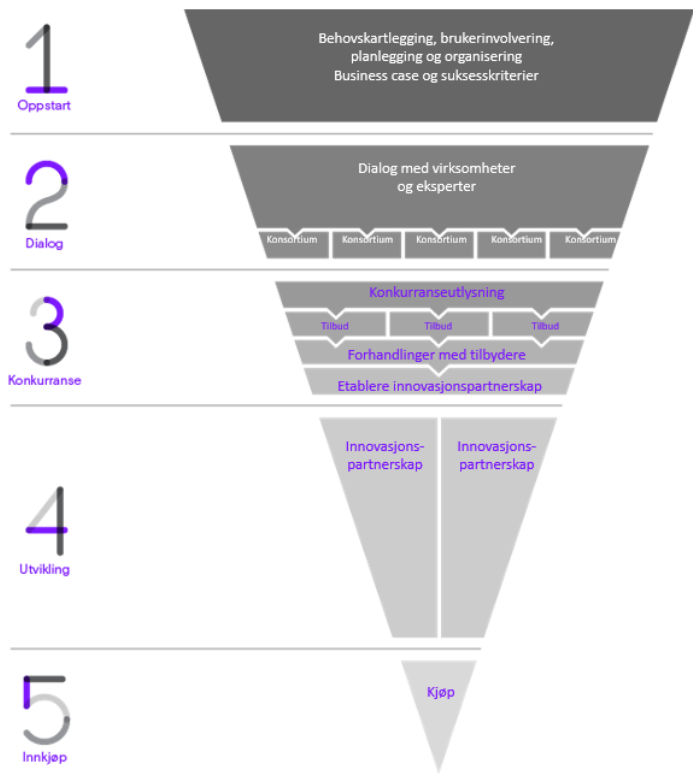
- Lytt til behovene
- Vær nysgjerrig
- Still spørsmål
- Gi innspill og kom med forslag (ikke «forretningshemmeligheter»)
- Vær oppmerksom på mulige samarbeidspartnere.

Kanskje finner du en eller flere bedrifter du kan utvikle løsningen sammen med.

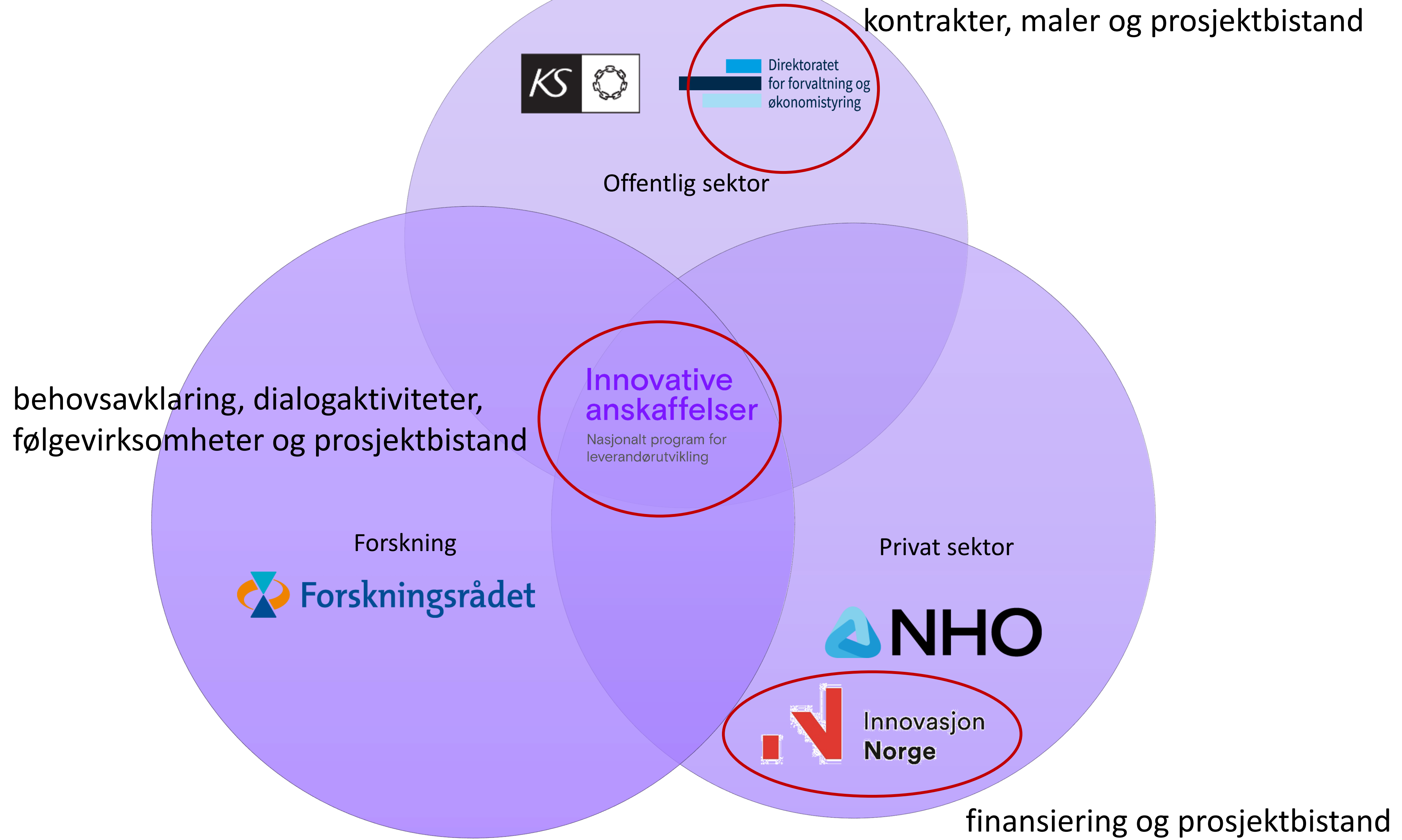
Your
comfort
zone



Where the
magic happens



.. og hvem bidrar med hva i Innovasjonspartnerskapet?



Webinar for leverandører om innovasjonspartnerskap



Innovative anskaffelser

Nasjonalt program for
leverandørutvikling



innovativeanskaffelser.no
Kjersti.granaasen@nho.no